

COMUNICADO INICIAL EVALUACIÓN PROVEEDORES

ASUNTO: Att. Comercial / Logística - Comunicado Sistemática de Control y Seguimiento de Desempeño del Proveedor

Estimado Proveedor:

En cumplimiento de lo requerido en nuestro sistema de Gestión, le informamos de la sistemática de control y seguimiento de desempeño de proveedor.

CONTROL - EVALUACIÓN INICIAL DEL PROVEEDOR

Se establece un control inicial al Proveedor, mediante Evaluación Inicial (de 10 ítems máximo).

El resultado de la Evaluación ha de superar un nivel de puntuación establecido por nuestra Empresa (15 puntos).

Las incidencias generadas serán gestionadas según lo establecido en el siguiente apartado.

DESEMPEÑO COMO PROVEEDOR

En adelante, se realizará evaluación continua en función de los puntos que a continuación pasamos a enumerar:

1. Atención Comercial
2. Equipo técnico y/o asesoramiento técnico
3. Gama de productos/servicios
4. Disponibilidad de productos
5. Capacidad de reposición inmediata
6. Transporte propio
7. Proximidad Geográfica
8. Servicio de post venta
9. Forma de pago
10. Relaciones administrativas

Al inicio del periodo, se fijará un mínimo de puntuación. En el caso de no alcanzar una puntuación mínima de 15 puntos, su empresa podrá ser rechazada como Proveedor homologado. Se puntuarán de 0 a 3 los ítems anteriormente numerados, siendo 3 la máxima puntuación y 0 la mínima.

ESTADO Y COMUNICACIÓN -- IMPORTANTE --

1.- Evaluación Inicial: Le comunicamos que su Empresa ha superado el Control/Homologación Inicial como Proveedor, siendo el resultado APTO

2.- Desempeño como Proveedor: Se le comunicará a final del año la puntuación acumulada anual.

Si no se produjese incidencia durante el año, NO se realizará comunicación alguna, y su empresa seguirá siendo considerada APTA.

Desde Remaelectric estamos muy concienciados con el medio ambiente, y por tanto valoraremos positivamente si dentro de los criterios de evaluación se cumplen los siguientes supuestos:

1. Atención Comercial – se pueda realizar de manera telemática para evitar desplazamientos innecesarios.
2. Equipo técnico y/o asesoramiento técnico – se pueda realizar de manera telemática para evitar desplazamientos innecesarios.
3. Gama de productos/servicios – procedan de economía circular, y sean de materiales reciclados.
4. Disponibilidad de productos – productos fabricados con bienes reciclados
5. Capacidad de reposición inmediata – reutilización de medios materiales
6. Transporte propio – se intenten agrupar pedidos o se disponga de una flota de vehículos eléctricos
7. Proximidad Geográfica – a más cercanía menos km a recorrer
8. Servicio de post venta - se pueda realizar de manera telemática para evitar desplazamientos innecesarios.
9. Forma de pago – el envío de facturas se haga de manera telemática para evitar el uso indiscriminado de papel
10. Relaciones administrativas - se pueda realizar de manera telemática para evitar desplazamientos innecesarios.

Un saludo

REMAELECTRIC, S.L.